



E C O N Ó M I C A S

De Económicas a la Sociedad

Publicación de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires • Córdoba 2122 • CP 1120 AAQ • Tel.: 4374-4448 • Web site: www.econ.uba.ar • Año 2 Nº9

DOMINGO 29 DE ABRIL DE 2001



CRECIMIENTO Y COOPERACION: Nuevo Centro de estudios de Posgrado de Económicas y Psicología.



Corregir el futuro

ESCRIBE/ Raúl J. A. Palma

Profesor Titular Regular de Planeamiento a Largo Plazo www.raulpalma.com

l sabio Peter Drucker nos empuja a considerar "el futuro que ya ocurrió", como un ingrediente fundamental para limitar los pronósticos –o las profecías- en el planeamiento, y empu-jarnos a acciones concretas para modelar ese futuro. No es necesario ningún esfuerzo de augures pa-ra saber cuantos argentinos se incorporarán a la educación primaria, por ejemplo, en el año 2005 o cuantos querrán ingresar en estudios universitarios o terciarios o en la fuerza laboral en 2010: todos ellos ya nacieron, ya están, y coefi-cientes más o menos, las decisiones al respecto pueden anticiparse.

➤ CONTINUA EN PAGINA 6

PROPUESTA La corrupción

- Primera Parte -

Hacia una política de control de la corrupción

ESCRIBEN/

Francisco Suárez y Marcela Jabbaz

Profesor Titular Emérito, Director del Instituto de Investigaciones Administrativas Directora del Centro de Estudios Organizacionales del Instituto de Investigaciones Administrativas

ste artículo pretende brindar un mar-co referencial que permita clarificar ste artículo pretende brindar un ma-co referencial que permita clarificar las múltiples dimensiones del fenóme-no de la corrupción, y sea útil para la for-mulación de políticas que propendan a mi-nimizar el grado de corrupción en plazos fac-tibles y posibles.

◆Los sistemas de corrupción. Cuando hablamos de control de la corrupción nos esta mos refiriendo a los sistemas de corrupción institucionalizados y no a los actos de corrupción. Esta distinción resulta esencial desde un punto de vista teórico ya que permite ordenar los aspectos que hacen a la definición del fe nómeno, como así también, desde un punto de vista práctico, ya que permite una focalización de las políticas de control de la corrupción. En este sentido resultan irrelevantes e ineficientes las políticas que actúan sobre los actores y no desmontan los sistemas de corrup-ción. El enfoque orientado a la denuncia, per-secución y castigo de los actos corruptos es insuficiente si no se complementa con un conocimiento acerca del funcionamiento del sistema, sus fortalezas y debilidades.

◆El acto de corrupción. El acto de corrupción sería aquella circunstancia puntual -ya que su continuidad en tiempo y espacio no está asegurada- que logra torcer la voluntad de un actor público o responsable institucio-nal, para obtener una prebenda específica.

> CONTINUA EN PAGINA 4

BIOGRAFIA

Raúl Prebisch

La descripción de la juventud estudiosa del gran economista Raúl Prebisch resulta un fresco pintoresco que pinta personas y época. Revela además datos inéditos de la biografía de Prebisch. > PAGINA 3

SEGURIDAD SOCIAL

El trabajo en la era global



Se estudia el trípode: empresas, personas trabajo con especial énfasis en la satisfacción del trabajador en el ámbito de su trabajo. Se

analiza además el límite de las reingenierías que no contemplan el factor humano.

APRENDIZAJE

Aprender a pensar

El tercer artículo de la serie "Pasión por aprender" desarrolla el tema de aprender a pensar con el mismo estilo apasionado y convocante, que ha caracterizado los artículos ante-> PAGINA 8

NOVEDADES

de la Facultad

■ Centro de Estudios de Posgrado de Ciencias Económicas v Psicología: nuevo edificio

La Facultad de Ciencias Económicas conjuntamente con la Facultad de Psicología, han alquilado el edificio ubicado en la calle Tucumán 3035, para desarrollar las actividades de

Este hecho está enmarcado en la política de ampliación de la oferta de posgrados y maestrías y en un todo de acuerdo con los requerimientos de la sociedad hacia la universidad pública. Con esta concreción nuestra facultad ha formalizado un viejo sueño, cual es el de instalar en un edificio moderno, plenamente adecuado a las necesidades docentes, todas las actividades de posgrado El emprendimiento fue encarado njuntamente con la Facultad de Psicología, aunando comunes objetivos de infraestructura, que seguramente se ampliarán en un área académica. El edificio consta de 3.192 m2, distribuidos en 4 plantas

■ Desarrollo edilicio:

a nuestra Facultad 2000m2. ■ Planta Baja: Hall de ingreso

7 Aulas (capac. 45 alum c/u), Biblioteca, Sanitarios y expansiones (Pertenecientes a FCE)

7 Aulas (capac, 45 alum c/u). Sector administrativo (para ambas Facultades). Sala de Profesores. nitarios y expansiones (Pertenecientes a FCE)

8 Aulas (capac. 45 alum c/u) Sala de Profesores, Sanitarios v expansión (Pertenecientes a la Facultad de Psicología)

infraestructura ha generado en las dos facultades beneficios económicos al poder compartir

■ Salió la Revista Ciclos Número 20

Acaba de aparecer la revista CICLOS en la historia, la economía v la sociedad Año X vol X Nº 20. 2do. semestre de 2000. Este número está dedicado a "Continuidades, cambios de rumbo y crisis en el agro ríoplatense" y a teoría e historia

Se detallan algunos de los contenidos

- "Cinco instrumentos teóricos para pensar la Historia Económica Argentina posterior a 1950"
- "Sobre la legitimidad del empleo normativo de los modelos
- "El cambio de rumbo en la economía argentina peronista (1949–1955).El crédito agrario y los consejos regionales de promoción'
- "Estrategias de inversión en estancias pampeanas del siglo XIX. Un caso de un gran empresario y propietario de tierras"

Este ejemplar puede solicitarse al Instituto de investigaciones de historia económica y social 4370-6153, ihisecon@econ.uba.ar

Las empresas, las personas y el trabajo

uál es hoy el lugar de las personas en las empresas? La globalización y el avance tecnológico están desa rrollando una potente red de comunicaciones que, paradójicamente, es-tá dejando fuera a las personas. ¿De qué hablamos cuando decimos

que estamos comunicados? ¿Cómo incide en cada uno de nosotros este lanzamiento repentino a una compe-tencia que acontece en el nuevo esce-nario y que, muchas veces, nos ubica

en condiciones desventajosas? Las empresas entonces deberían re plantearse el accionar de su gente ¿Cómo sus propios recursos podrían generar una nueva forma de funcionamiento que sustentara sus propias necesidades y por ende generara un proceso de desarrollo sinérgico para enfrentar los nuevos desafíos?

♦ ¿Cómo construyo una organización que me ayude a ganar?Los procesos de calidad se vienen instaurando en las empresas hace tiempo con mayor o menor éxito.

Desde mi visión de recursos humanos creo importante señalar que no existe posibilidad de lograr un proceso de calidad desde la insatisfacción en el trabajo. Esto no quiere decir que si estamos en una organización donde todos estamos muy conformes y sa-tisfechos exista un buen nivel de cali dad en la operación. La satisfacción en el trabajo es una instancia previa a la calidad y requisito sinecuanon para que sea posible implementar fá-cilmente un proceso de calidad.

Este es el tema sobre el cual hoy de bemos focalizar. Las exigencias del trabajo son cada vez mayores, se les reclama continuamente a los empleados que hagan más y cada vez son me nores los recursos para recompensar.

Todo esto hace que la contribución de los empleados se convierta en una cuestión crítica para los negocios y que los empresarios comiencen a pensar en la necesidad de un cambio

Los especialistas de calidad dicen: es el mismo trabajo realizar la tarea bien o mal

Yo, como especialista en recursos humanos, siguiendo la misma lógica digo: es el mismo trabajo realizar la tarea con la gente o a pesar de ellos; pero, atención, los resultados son sig-nificativamente diferentes. La temática de satisfacción aparece

como un factor preponderante ya que nos alerta acerca de la percepción de la relación existente entre las expecta-

tivas y la realidad de la recompensa. Si pudiéramos pensar en la gente como un recurso valioso, podríamos preguntarnos: ¿Por qué desperdiciar nuestros propios recursos?. ¿Por qué podemos pensar y cuantificar el des perdicio de materias primas y no po demos pensar en el costo de oportu-nidad que trae aparejado la insatisfacción de nuestra gente?

Se busca reafirmar un posiciona-miento institucional con acuerdos de cooperación impulsados sólo desde una expresión de deseo de los dirigentes sin una implementación partici-

pativa con la línea. Se busca desde nosotros las res puestas del otro. Es hora de escuchar, tiempo de accionar en conjunto.

◆ La visión desde los recursos hu-manos. Desde mi visión de recursos humanos creo importante destacar el tema de mantener la identidad común

LA SATISFACCION EN EL TRABAJO.

Se analiza cómo construir una empresa ganadora desde el enfoque de los recursos humanos. Se enfatiza la necesidad de contar con la satisfacción del trabajador.

ESCRIBE/ Rosa Furman

Profesora Adjunta de Administración de Personal

en este difícil proceso de virtualiza-ción de la organización con autonomía local y focalización en el cliente

Para ello considero a la cultura y el talento del capital humano como generador de posibilidades de empo-werment, trabajo en equipo e innovación para conformar la cadena de va lor que nos integra en el proceso glo-balizador.

La globalización es un proceso di-vergente y queremos subirnos a ella desde un pensamiento convergente. Esta posición nos torna inflexibles e incapaces de interactuar fluidamente con la realidad.

Este interactuar se plasma desde una combinación perfecta de racio-nalidad e innovación. Mucho se ha hablado de la necesidad de innovar pero poco se ha puesto en práctica.

hablamos de sentimientos y emocio nes. En muchas de nuestras organizaciones hoy seguimos creyendo que los sentimientos y las emociones coar-tan las posibilidades de ejecución, que sólo a partir de la racionalidad es po-

Hoy, la inteligencia emocional, el coaching,... nos muestran que la cul-tura y nuestras emociones nos guían

en nuestro comportamiento. Ralph Linton dice en su libro Cul-tura y Personalidad, "...Las sociedades se perpetúan enseñando a los in-dividuos de cada generación las pautas culturales referentes a la situación que es de esperar que tengan en la so ciedad...Sin la cultura no podría ha ber sistema social alguno de tipo humano...". Si bien esto es así, no debemos dejar de sumarle la complejidad

♦ Los empresarios. Otros son los empresarios que están profundizan-do en diferentes aspectos que hacen a la conducción de las organizaciones, ya sea la manufactura, la estrategia empresarial, el marketing y los servicios, el management financiero, la tecnología, la reingeniería y la calidad. Si bien todos estos enfoques son válidos, son enfoques técnicos que ha-cen al cómo hacer las cosas pero desde mí existe una instancia subvacende m'existe una histaricia subyacen-te, el enfoque en los recursos huma-nos, en la gente que lleva adelante lo técnico. En la gente que sustenta los valores estructurales y les da la movilidad necesaria para que los resultados sean así como son

◆ Las cuatro direcciones. Dave Ulrich en su libro Recursos Humanos - Champions dice: "...La investigación reciente sobre las capacidades soft de la organización muestran que las organizaciones están trabajando en cuatro direcciones

La creación de capacidades de confianza, en las que los individuos tanto fuera como dentro de la organización creen que los directivos harán lo que dicen y mantendrán su repu-

- El derribo de las propias fronte-ras, permitiendo que la información y las ideas atraviesen sin esfuerzo lí-mites jerárquicos, horizontales y ex-

- El logro de una capacidad de cam-bio, flexibilidad y agilidad que permi-

tan una innovación constante y
- El aprendizaje y logro de un cam bio que sea construido y sostenido

bio que sea construido y sostenido por la propia organización...". ¿Cómo es esto posible sin tener en cuenta la capacidad y el talento de los actores que conforman las organizaciones?

¿Cómo es esto posible si no hay una instancia de satisfacción previa a estas acciones para aquellos que van a participar en este nuevo de-

Ulrich mismo habla de una tasa de fracaso del 75% en el esfuerzo por implementar calidad total o reingeniería.

Esto se debe a que seguimos haciendo esfuerzos por racionalizar y evitar encontrarnos con lo que nos inquieta, los sentimientos y las emo-

Si queremos transformar algo de aquello que ya no nos sirve, no alcan-za con la aplicación de un criterio, debemos ponernos y comprometernos con eso. Para ello no hay otro camino que el que nos conduce a los lugares deseados.

Desde este lugar se puede aportar

y desde este lugar es que yo, como es-pecialista en recursos humanos, pienso en el accionar que agregue valor para generar ventajas competitivas que ayuden a la empresa a posicionarse según su visión. Este es el rol que surge desde el

compromiso de ser facilitador de n gocios y diseñador del cambio cultu-

La tecnología y las herramientas adecuadas me posibilitan la creación de nuevas formas de organizaciones. equipos y procesos; las comunicacio-nes, convertidas en puntos neurálgicos, me permiten compartir la infor-mación y el capital humano crea capacidades para enfrentar los cambios y desafíos emergentes y asegura el aporte en esta cadena de valor. ■



66 La globalización y el avance tecnológico están desarrollando una potente red de comunicaciones que, paradójicamente, está dejando fuera a las personas... 🤧

Hoy la creatividad es el núcleo que sostiene la supervivencia, el desarro-llo y la proyección para el futuro de nuestras empresas y por ende de nuestro país.

La idea que fundamenta y susten-ta mi teoría es que sólo con emplea-dos satisfechos puedo conseguir los

resultados esperados. La satisfacción sólo es medible desde la percepción de que la inversión justifica la recompensa obtenida. Es-ta es la única manera de facilitar la difícil tarea de identificación entre los objetivos del individuo y los de la or-

Toda la bibliografía de recursos hu-manos nos habla de las teorías de motivación, de la importancia del estí-mulo y la orientación de conductas. ¿Hasta donde se torna posible la motivación si la persona no se motiva, si no encuentra una relación que la sa-

tisfaga entre esfuerzo y rendimiento? Cuando hablamos de percepción,

La virtualidad genera la creación de una cadena de valor que modifica estratégicamente nuestra mirada. Los procesos surgen como nodales en estas interactividades en red y los actores toman una importancia significativa al ser sostén de esta cadena de

> Los recursos humanos son uno de los actores, el capital humano referente de la capacidad de la organiza-ción; con una mentalidad compartida, un talento determinado, ansias de progreso, abiertos al aprendizaje y po-sibilidades de liderazgo.

> de la persona, la cual no puede desco-

nocer todo aquello que hace a una si-

tuación satisfactoria - recompensa,

pertenencia y poder -. Si nos ubicamos en este nuevo con-

texto global los contratos sociales

de liderazgo también sufrirán modi-

ficaciones, tanto por encontrarnos geográficamente alejados o por el de-sarrollo de esta etapa virtual.

aúl Prebisch llegó a la Facultad a los dieciséis años desde Tucumán. "Uno, co mo provinciano, llega con la ansiedad de ir a un instituto superior. Desde mis primeros momentos fue muy grande mi desilusión". Se ins cribió en el año de la Reforma. "Yo vicribio en el ano de la Reforma. "Yo Vi-ne a Buenos Aires en el año diecio-cho". En esos días conoció a Julio Sil-va, inscripto poco antes. Su inscrip-ción, por faltarle Contabilidad y Tec-nología, fue recibida a título condicional por el decano Rodríguez Etchart y el secretario Ricardo Levene.

◆ ¿Qué docentes lo influyeron? Primero, "dentro de su extremo neo-clasicismo, el doctor Luis Roque Gondra, que había traducido a Pantaleo ni". Segundo, Mauricio Nirenstein que también enseñaba Literatura Castellana y Literaturas de Europa Septentrional en la Facultad de Filosofia y Letras (Prebisch sería refina-do cultor del idioma, aun para escri-bir leyes tributarias): "tenía acaso me-nos densidad académica que la del doctor Gondra, pero era un hombre de gran cultura general y sus clases eran muy amenas. Él me indujo a leer libros que sin él no hubiera leído". También le influiría el decano Lobos. En 1918 ocurrió el primer intento

de introducir el enfoque de Lausana en la Facultad de Ciencias Económi cas(FCE), a través de un curso libre de Economía Pura, dictado por Gondra v Broggi con auspicio del centro de estudiantes(CECE).

• Su primer trabajo. En su pri-mer año Prebisch escribió un traba-jo sobre industrialización del maíz, primero de su pluma del que se ten ga noticia. ¿Fue una monografía pa ra Tecnología Industrial v Rural? ¿Fue una premonición? Se refería a una materia prima latinoamerica-

Uno de los jóvenes más estudiosos

LA SEMBLANZA JUVENIL DE UN GRAN ECONOMISTA.

El autor encadena la biografía de Prebisch con un vívido recuerdo del contexto. De la suma sale una pintoresca descripción de la persona y de nuestra facultad en las primeras décadas del siglo.



na, y su industrialización bien po-día basarse en mano de obra excedente en el campo. Entre noviembre del 18 y enero del 19 rindió las cin-co asignaturas del primer año.

• Su segundo año. En el 19 cursó el segundo, que incluía Economía Política (1er curso), que lo vinculó a Ni-renstein. Su curso comprendía "una

ESCRIBE/

Manuel Fernández López

Director del Departamento de Economía gaceta@econ.uba.ar

introducción metodológica y un estudio de los fundamentos de las accio-nes económicas, de la teoría de la utilidad, del valor y de la producción en general". Las obras usadas revelaban un enfoque ecléctico, desde el histo-ricismo (Schmoller) al neoclasicismo (Taussig), pasando por el socialismo de cátedra (Wagner). La incorporación de Pantaleoni era signo de apertura a

una dirección pro-matemática. ¿Cómo era la enseñanza de econo-mía en su tiempo? "Muy mala, pero la reforma universitaria nos había dis-pensado de asistir a clase, y aprendiamos economía estudiando en la biblio-teca". Prebisch ya había emitido igual juicio: "muy malos programas y muy malos maestros"; "deficiencias en hombres y cosas"; "precariedad cien-tifica, profesores deficientes, malos alumnos y peores economistas". En el 19 la biblioteca tenía 500 obras

de economía. Ellas cifraban la ciencia de la época. Prebisch, con manejo de francés, inglés, italiano y alemán, po-seía la llave para acceder a sus conte-

Años renovadores. Los aires renovadores venían de todas partes. En mayo del 19 el Consejo directivo(CD) invitó a Gondra a dar un curso libre de Economía Pura. A media-dos de año ya estaba en marcha y se leían el Cours de Pareto y Walras, Pantaleoni y Barone. Aquel año Prebisch escribió una

monografía sobre teoría del interés. ¿Un trabajo para el Seminario de Eco ¿Ont adaglo para et seminatio de Roo-nomía, dirigido por Nirenstein? ¿Otra premonición? En el 30, en efecto, se autocalificará de "perito financiero". En 1919 leyó completo El Capital, traducido por J.B.Justo, de quien no

perdía ninguna conferencia y le atraía al socialismo.

♦ Sus primeras publicaciones. En julio-septiembre del 19 salieron en letra de molde sus primeros trabajos, breves monografías que escribía en ratos de ocio en los domingos, -El stanratos de ecció en los doningos, - Es Sain-dard de vida en China', 'El costo de la vida en Italia', 'Departamento de in-vestigaciones sobre fatiga industrial', 'La riqueza y renta del mundo antes de la guerra', 'Geografía Económica'

➤ CONTINUA EN PAGINA 7

EDITORIAL

Opina el Decano

El debate educativo

una multiplicidad de comentarios sobre el área educativa han inundado las páginas de los perió dicos y medios radiales y televisi vos. La voz oficial, también se hi zo oír a través de muchos de sus funcionarios, entre los cuales se destacó el señor Ministro de Educación de la Nación. Debemos felicitarnos de que la cuestión edu-cativa concite tal interés. Pero es nuestra obligación advertir sobre la precisión y la exactitud de di-chos contenidos.

No alcanza con decir que las facultades están superpobladas, que la duración promedio de las carreras es elevada, que hay muchos alumnos en algunas facul tades y pocos en otras, que hay que arancelar, que hay que poner

ARTE

Martin Carraro

Gabriel Kurman

UNIDAD DE DIFUSION Y COMUNICACIONES

Abraham L. Gak

No se deben intentar definir políticas en base a afirmaciones gene rales y cifras dudosas o por lo menos no cuantificadas con precisión

Debemos producir pensamiento crítico fuera de los períodos "calien-tes" para poder usarlo en los momen-tos que se los necesite.

Hay que elaborar un modelo pre-dictivo serio de la universidad que queremos. Este modelo de toda la universidad tendrá incluida a todas sus facultades. El estado deberá participar activamente en la planifica-ción de la educación dentro del país que queremos

ESCRIBE/ Carlos A. Degrossi

Decano de la Facultad de Ciencias Económicas degrossi@econ.uba.ar

En lo que hace a nuestra facultad, lo que corresponde es convocar a los mejores docentes de la casa, administradores, actuarios, economistas, in-formáticos para que ordenen toda la información disponible y organicen las mejores encuestas para obtener la información cuantitativa necesaria para la toma de decisiones. Debemos, con la Facultad de Ciencias Sociales, trabajar unidos en ese sentido.

Autoridades

Aplicaremos esa información para ratificar y confirmar con seguridad y datos ciertos las variables claves : cuantos alumnos cursan, cuanto dura una carrera promedio, cuantos alumnos cursan más de una carrera, cuanto les cuesta a los alumnos la carrera cuanto de la carrecada como de la carrera cuanto de la carrecada como de ra, cuantos de los egresados consi-guieron trabajo en su profesión, cuantos trabajan en temas distintos a su profesión, cuantos alumnos aban donan, cuales son las motivaciones de los alumnos, cual es la calidad docen-te, cuales las motivaciones de los profesores, como financiamos, cuantos alumnos trabajan....Mil preguntas.

Todos los debates con el gobierno,

con las agrupaciones estudiantiles, con los docentes y con la so-ciedad deberán estar basadas en información fehaciente y no en slogans o en posiciones dogmáticas previas.

Deberemos proyectar con una razonable probabilidad de ocurrencia las tendencias numéricas de las variables de la facultad tanto

en el corto como el mediano plazo. Con estos datos, habrá que acudir a nuestros profesores y ampliar con sus métodos, la habi-lidad para ver el futuro. Deberemos discutir mucho, con amplia participación, con opiniones de todos los sectores, sin encerrarnos, con apertura mental, con vo-cación, con grandeza, con certeza, con precisión.

Los espero. El debate está abierto. Comencemos ya!

La Gaceta de Económicas CONSEJO ASESOR Homero Braessas • Nelson J. López Del Carril Rubén L. Berenblum • Maria Teresa Casparri Ricardo O. Rivas • Leonel Massad Claudio E. Sapetnitzky • Victor Beker Manuel Fernández López • Feliciano Salvia Jorge Etkin • Carlos M. Giménez • Raúl Saroka Carlos Aníbal Degrossi Simón Pristupin

ILUSTRACIONES Esta publicación de ditribución gratuita se financia con el aporte de empresas privadas y públicas que nos apoyan. Sale el último domingo de cada mes con Página 12 y se distribuye además en la Facultad y en otros centros de decisión Diego Coglitore FOTOGRAFIA

РИМ РИВОПТИ В И СМЕТЬ, ОВЕСКЕК К Facultad de Ciencias Económicas, Unidad de Difiusión y Comunicaciones, Av. Córdoba 2122, 1º piso, Teléfonos/370-6135. 4374-4448 - Int. 6135/6467. Fax: 4370-6135. E-mail: gak@econ.uba.ar

CORREO DE LECTORES: gaceta@econ.uba.ar

Los artículos firmados expresan solamente las opiniones de

UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

DECANO

Carlos Aníbal Degrossi VICEDECANO Alejandro C. Geli Juan Carlos Viegas Cayetano Capriglioni Camilo Rascado Fernández

consejo directivo: PROFESORES TITULARES Juan Carlos Viegas Alberto Barbieri GRADUADOS TITULARES Bernardo Rudoy Catalino Núñez Rubén L. Berenblum Maria Teresa Casparri Pedro F. J. Pavesi Ricardo P. Dealecsandris

Luis Cowes Enrique Fowler Newton GRADUADOS SUPLENTES
Roque Adolfo Pannunzio Adolfo Reichemberg

Rodolfo A. Iribarne Orlando Gualtieri Pedro A. Basualdo César Otazo Guillaume ESTUDIANTES TITULARES Juana Z. Brufman

Juan M. Vázquez Blanco Juan Courel Iván Heyn

estudiantes suplentes Guillermo San Agustín Verónica Bertrán Damián Navia Juan Pablo Rud

CLAUSTRO NO DOCENTE TITULAR: José Luis Videla SUPLENTE : Patricio Monforte SECRETARIAS:

SECRETARIA ACADEMICA María Teresa Casparri SECRETARIO DE ASISTENCIA TECNICA Y PASANTIAS Marcelo Paz

Raúl Sánchez SECRETARIO DE HACIENDA Y ADMINISTRACION Adolfo Reichemberg SECRETARIA DE INVESTIGACION Y DOCTORADO Jorge Schvarzer SECRETARIA PEDAGOGICA SECRETARIO DE POSGRADO

SECRETARIO DE RELACIONES INSTITUCIONALES Y PROFESIONALES Martin Fagoaga Abraham L. Gak

Hacia una política de control de la corrupción

> VIENE DE TAPA

l acto de corrupción es un proceso interaccional en el cual siempre están presentes, al menos, dos actores: el que corrompe y el que es corrom-pido. Alguien que incita y alguien que es incitado por un supuesto beneficio.

◆ El agente corrupto. Robert Klit-gaard presenta un interesante "árbol de decisión para el agente corrupto". Este autor señala que "el agente tiene dos opciones: ser corrupto o no. Si no lo es, recibe una recompensa forma da por el monto de su paga normal más la satisfacción moral de no ser una persona corrupta. Si resuelve actuar corruptamente, obtiene su paga en forma de soborno. También sufre lo que podríamos llamar el costo moral de ser corrupto. Este costo estará en función de sus valores éticos, cul-turales y religiosos; también puede depender de lo que sus pares y colegas estén haciendo; y por supuesto, del monto del soborno que obtenga por la magnitud con que se haya apartado de sus responsabilidades ante su jefe inmediato. Para una persona sin es-crúpulos en una subcultura corrupta, el costo moral puede tender a cero. Pe ro quizá algo más le ocurra al agen-te desleal: puede ser apresado y castigado. Debe ponderar esta perspectiva a la hora de tomar su decisión". En cada acto corrupto se actualiza

la díada mencionada ya que la trans-gresión (ética o normativa) tiene un costo y quien actúa en la posición de "corrompido" debe hacer un balance de costos / beneficios para tomar su decisión.

En la sociedad es posible encontrar multiplicidad de actores que en alguna circunstancia de su vida han co-metido actos de corrupción pero que no necesariamente están insertos en un sistema de corrupción institu-cionalizada. Como sí es posible encontrar actores que están involucrados en un sistema de corrupción que solamente hayan participado de ma-nera circunstancial e indirecta en un acto específico de corrupción.

La focalización en los que están in-mersos en actos corruptos nos dificul-

VISION SISTEMICA DEL FLAGELO. Se analiza la corrupción, pero no desde el punto de vista de actores o hechos puntuales, sino como un sistema. En este marco se definen o describen con precisión el acto de corrupción, el árbol de decisión del agente corrupto y los sistemas de corrupción institucionalizada.

ESCRIBEN/ Francisco Suárez y Marcela Jabbaz

Profesor Titular Emérito, Director del Instituto de Investigaciones Administrativas Directora del Centro de Estudios Organizacionales del Instituto de Investigaciones gaceta@econ.uba.ar

ta ver el sistema como tal, y puede retrotraernos a visiones retrógradas, de buenos y malos, personas con propensiones a determinado tipo de des viación. Los llamamos corruptos co-mo si estuvieran instituidos en la corrupción. Esto ayuda a crear "chivos expiatorios" en los cuales se deposita la totalidad del mal y crea la ilusión de que erradicando a esas personas se podría dar solución al problema.

La experiencia de muchos otros campos -como la drogadicción y la trata de blancas- indica que el aislamiento de actores sindicados como drogadictos o traficantes no disminuve la incidencia del problema social en cuestión. Solo cuando se ha actua-do en conjunto, con una visión sistémica que contempla todas las facetas del problema social institucionalizado se ha podido notar ciertos éxitos

Insistir en los actores individua-les incursos en actos no continuos de corrupción puede brindar la apariencia de que se está atacando al fenómeno de corrupción, mientras que sólo se está operando sobre una dimensión limitada en el ámbito de lo jurídico.

Lo que hemos tratado de decir has acá es que mientras sólo se aborde la punición de personas y no se trate de actuar sobre la trama de actores y sobre sistemas relacionados y articulados, se seguirá perpetuando la co

◆Sistemas de corrupción insti-tucionalizada. Por sistemas de

corrupción institucionalizada entendemos a las estructuras y los proce-sos que con el tiempo se instalaron en la sociedad como modalidades corrientes de lograr de manera continua beneficios particulares a expensas de un bien público, institucional, organizacional o grupal. Supone la existencia de una trama de actores y organizaciones (lícitas e ilícitas) que operan en distintos niveles y funcio-

66 Sinose complementa con un conocimiento acerca del funcionamiento del sistema, sus fortalezas y debilidades 99

nes, estableciendo entre sí procesos transaccionales (o contratos tácitos) que implican algún tipo de contra prestación transgresora y un pacto de

silencio (o red de complicidades).

"Modalidades corrientes" en el sen tido de que existe una naturalización del fenómeno de la corrupción como el "modo normal de hacer las cosas".

La "moral de frontera" trata de co-rrer los límites favoreciendo la mayor permisividad social a través de expresiones tales como "el lavado de dinero permite el ingreso de capitales y por ende, hace bien al país", "es un negociante audaz, no un delin-cuente, no hace daño a nadie, es buen padre de familia", "un poco de corrup-ción hace más ágil a la burocracia", "mejor no controlar la enorme facturación de esa empresa ya que deja importantes retornos vía impuestos", "para obtener el poder político y para conservarlo es necesario cierto ni-vel de transigencia".

Heidenheimer ha distinguido entre la "corrupción blanca" (la que es aceptada por todos), la "corrupción negra" (que todo el mundo rechaza) y la "corrupción gris" (cuando algún tipo de conducta es aceptado por algunos y rechazado por otros). La co-rrupción se institucionaliza cuando se integra a la cultura y pasa a constituirse como parte fundante de nuestras propias creencias

Así como en la organización buro-crática existe un apego a las normas, en el sistema de corrupción existe un culto al personalismo, en sus distintos niveles. El jefe de la pandilla, el caudillo gremial, el líder político, entre otros, establecen sistemas de acatamiento y subordinación que permiten el acceso a los beneficios ó el relegamiento y la exclusión tanto en la orga

nización formal como en la informal.

Por ejemplo, algunos políticos en el desempeño de su actuación pública, distribuyen cargos entre parientes y personas allegadas, favoreciendo la instalación de una lógica donde no es premiada la capacidad sino la obsecuencia, que por definición excluye la crítica técnica y el cuestionamiento ético.

De este modo, existen personas que "critican en voz baja" y de este mo-do permiten, por omisión, el desarrollo del sistema de corrupción. El problema es que la corrupción no se ata-ca individualmente.

◆Elementos de acción sobre la **corrupción institucionalizada.** Cuando pensamos en actuar sobre la corrupción institucionalizada estamos haciendo alusión a la necesi-dad de acciones que se dirijan a dis-tintos componentes interrelacionados que facilitan su perpetuación. Esos componentes y actores serían:

■ Los que proveen protección e impunidad. Básicamente los actores del sis-

tema político y judicial.
■ Los operadores de la corrupción (negociadores y recaudadores). Son los encargados en inducir el comporta-miento transgresor favorable a los intereses de los actores focales del sis-

Los que producen formas de amedrentamiento a través de la violencia organizada de tipo mafioso.

■ Los que favorecen la neutralización cultural a través de diversas técnicas entre ellas, la difamación pública.

■ Los encargados de "lavar el dinero" proveniente de la corrupción, que se encuentra vinculado de manera directa o indirecta y utiliza desde las formas más sutiles a las más visibles.

ASPECTOS FISCALES DEL LEASING



Un completo tratado que aborda y despeja cada uno de los interrogantes existentes sobre el tratamiento de las operaciones de leasing frente a los distintos gravámenes nacionales y provinciales, repasando par ello toda la normativa vigente en la actualidad.

Autores: Armando Lorenzo / Andrés Edelstein / Gabriel Calcagno



De la Colección BIBLIOTECA PROFESIONAL Y EMPRESARIA EL ILICITO

En la Lev de Procedimiento Tributario Nacional Un estudio integral sobre las infracciones impositivas y sus correspondientes sanciones, en el marco de la ley de procedimiento tributario.

Autores: Humberto P. Diez / Alberto P. Coto / Fernando J. Diez



EL IMPUESTO A LA GANANCIA MINIMA PRESUNTA

Parte I: La imposición sobre base presunta Parte II: El impuesto a la ganancia mínima presunta (Ley 25063)

Los autores realizan un aporte completo para el análisis y la resolución práctica de este tributo de base presuntiva

José D. Litvak / Jorge Gebhardt



IMPUESTO AL VALOR AGREGADO



Ley, decreto reglamentario, resoluciones (AFIP).

Otra legislación aplicable



Separatas ERREPAR

Ganancias / Intereses y costo financiero Transferencia de inmuebles

- Impuesto a las ganancias. Impuesto a los intereses y costo financiero Impuesto a la transferencia de inmuebles de personas físicas y sucesiones indivisas.
- Ley, decreto reglamentario, resoluciones (AFIP), otra legislación aplicable.



Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas

Presente los textos actualizados de las Resoluciones Técnicas de la F.A.C.P.C.E



Solicitelo directamente a nuestras oficinas y red de distribuídores en todo el país ERREPAR: Paraná 725 (1017) Capital Federal - 4372 3888 - E-mail: ventas@errepar.com

EDICIONES MACCHI - CIENCIAS ECONOMICAS

Libros de autores argentinos para docentes, profesionales y estudiantes del país e Hispanoamérica

Novedades

312 págs. \$ 22

INSTITUCIONES DE

DERECHO PRIVADO

848 págs. \$ 50

dministración inanciera de las

Organizaciones

632 págs. \$ 40

Derecho

familia

Y DE DERECHO

ECONOMICO



640 págs. \$ 49



352 págs. \$ 25



680 págs. \$ 35



1168 págs. \$ 49



520 págs. \$ 38



640 págs. \$ 38

Textos para todas las materias y niveles

CONTABILIDAD:

Teoría contable, Osvaldo Chaves y otros, 464 págs. \$ 32.

Contabilidad: presente y futuro, Osvaldo Chaves y otros, 752 págs. \$ 48.

Cuestiones contables fundamentales, Enrique Fowler Newton, 512 págs. \$ 45.

Contabilidad básica, Enrique Fowler Newton, 784 págs. \$ 50.

Contabilidad superior, Enrique Fowler Newton, 2 tomos, 1264 págs. \$ 75.

Interpretación y análisis de estados contables, Mario Biondi, 224 págs. \$ 30.

Tratado de contabilidad, Mario Biondi, 896 págs. \$ 55.

Costos para empresarios, Carlos Giménez y colaboradores, 880 págs. \$ 49.

La gestión presupuestaria, Antonio Lavolpe y otros, 528 págs. \$ 40.

Auditoría. Temas seleccionados, Mario Wainstein y colaboradores, 416 págs. \$ 38.

ADMINISTRACION

Qué es administración, Héctor Larocca y otros, 448 págs. \$ 32.

Sistemas administrativos, Juan Carlos Gómez Fulao, Fernando Magdalena y colaboradores, 592 págs. \$ 40. Administración y estrategia, Jorge Hermida, Roberto Serra y Eduardo Kastika, 608 págs. \$ 40. Tablero de control, Alberto Ballvé, 376 págs. \$ 30.

La gestión de equipos eficaces. Organizaciones del siglo XXI, Héctor Fainstein, 184 págs. \$ 18.

Anatomía de la organización, Santiago Lazzati, 272 págs. \$ 28.

Resettucturando empresas. Roberto Serra y Eduardo Kastika. 288 págs. \$ 25.

Re-estructurando empresas, Roberto Serra y Eduardo Kastika, 288 págs. \$ 25 Decisiones Financieras, Ricardo Pascale, 840 págs. \$ 55.

ECONOMIA:

Lecturas de macroeconomía y política económica, Ricardo Ferrucci y colaboradores, 336 págs. \$ 28. Instrumental para el estudio de la economía argentina, Ricardo Ferrucci, 560 págs. \$ 30. Política económica, Ricardo Ferrucci, 432 págs. \$ 35.

El sistema de cuentas nacionales, Juan Carlos Propatto, 624 págs. \$ 40.

Conceptos e interpretación de las cuentas nacionales, Ernesto Monteverde, 352 págs.\$30. Breve historia del pensamiento económico, Eduardo Zalduendo, 360 págs.\$30.

MATEMATICA:

Análisis Matemático II con aplicaciones a la economía, Héctor Di Caro y Liliana Gallego, 568 pp. \$ 35. Algebra con aplicaciones a las Ciencias Económicas, Font de Malugani y otros, coordinado por María Teresa Casparri, 576 págs. \$ 35.

Manual de cálculo financiero, O. Murioni y A. Trossero, 552 págs. \$ 35.

Cuadernos Universitarios Macchi

Un nuevo elemento para la gestión empresarial, Roberto Vázquez y Claudia Bongianino de Salgado, 56 págs. \$ 6.

Programación lineal como instrumento de modelado microeconómico, Fernando Tow, 80 págs. \$ 7. Resoluciones técnicas $N^{\circ} 4$ a 19, 216 págs. \$ 8.

Constitución de la Nación Argentina 1994, 64 págs. \$ 4.

Ley de concursos y quiebras, 64 págs. \$ 5.

Ley de sociedades comerciales Nº 19.550, 64 págs. \$ 7.

Técnicas actuariales de los seguros sobre la vida para no especialistas, Alberto Carlos Pagliano. En prensa

Llegó

336 págs. \$ 30



La librería virtual que nació con más de 50 años de experiencia.

Alsina 1535/37 (C1088AAM) Buenos Aires Tel.: 4375-1195 (líneas rotativas) Fax: 4375-1870



Córdoba 2015 (C1120AAC) Buenos Aires Tel.: 4961-8355 (líneas rotativas) http://www.macchi.com

> VIENE DE TAPA

también ya sabemos, y de educación se trata, los que va están fuera del sistema educativo: los mayores que no completaron su educación elemental y los menores que la abandonaron o nunca se incorporaron a ella. Y con las expectativas de vida presentes, po demos considerar que "ya ocurrió" que un argentino o argentina de quince años, con estudios primarios in-completos, tiene por delante más de sesenta años de vida –y cincuenta en edad de trabajar-, sin las dotes nece-sarias para ser eficaz y productivo –o simplemente conseguir trabajo- en el desafiante Siglo XXI.

Lester Thurow nos indica que la diferencia entre países que compiten en este mundo globalizado, estará dada no solamente por las diferencias en-tre los mayores talentos: científicos investigadores, profesionales, sino por las diferencias entre los niveles menos calificados de una virtual pirámide de talentos. Si la población menos calificada de un país, tiene buena edu cación secundaria completa, estará en mejores condiciones para compe tir, producir, desarrollar mercados in ternos y -que no es poco-, formar a los nuevos ciudadanos, que la población con porciones importantes de habitantes con solamente educación primaria y con analfabetos

 Los Estados Unidos reconocen su debilidad. Durante la presidencia de George Bush, se lanzó la estrategia educativa "América 2000". Sus propósitos fueron continuados, ajustados a los tiempos cambiantes, por Bill Clinton, quien no desechó lo realizado pa ra empezar de nuevo. Uno de los producidos de esa política son las reco-mendaciones "Metas 2000". Y George W. Bush ha mencionado siempre a la educación y a las escuelas en cada presentación desde que fue confirmado su ascenso a la presidencia, hasta su discurso inaugural. Incluso con la clara señal, para nada casual, de pre-sentar a su Secretario de Estado Colin Powell desde la escuela de la población más cercana a su rancho texano. Están por supuesto en la avanza

da de la tecnología, usando la televi-sión desde hace mucho, e Interne más recientemente, pero tampoco desdeñan lo elemental, lo útil en tiempo de nuestros abuelos: "Lea a sus hijos veinte minutos por día", es una de las recomendaciones de las "Metas 2000". O "pida a sus candidatos a empleados sus notas del secundario", para dar importancia y va-

lor social a esa etapa de estudios. Creo que no debe abandonarse na da. El maestro, el pizarrón, los bancos. los servicios de la escuela, sus biblio-tecas y laboratorios, para seguir escalando a la televisión y a Internet. Sin

Corregir el futuro

NO DESDEÑAR NADA. En medio de la euforia del uso de Internet en educación se preconiza no abandonar nada a menos que sea

confirmada su inadecuación a los tiempos. En ese marco se describe la importancia de la TV Educativa y se realiza una propuesta de aprovechamiento del Canal 7 para fines educativos

ESCRIBE/ Raúl J. A. Palma (1)

Profesor Titular de Planeamiento a Largo Plazo rjplama.raulpalma.com



quedarse a mitad de camino, pero tam-poco sin deslumbrarse por lo último.

Por eso, me referiré a una experiencia televisiva que viví, y que hoy, con el maravilloso Internet, pue de complementarse de una forma efi-caz y poderosa.

◆ Una experiencia en televisión: CableSaber. Con la visión, empuje

y fondos aplicados por el empresario Eduardo Eurnekián, a la sazón el mavor accionista de CableVisión, se lanzó en 1992 el proyecto del canal edu-cativo CableSaber, que inició sus transmisiones, en la señal 34, el 8 de marzo de 1993. Un proyecto paralelo, iniciado al año siguiente, fue el de otro empresario, Pedro Simoncini, con Educable en su señal TV Quality.

CableSaber estructuró su progra-nación con un esquema de "turnos". cuatro horas de programación original por día, de lunes a viernes, repetidas en cuatro oportunidades, para tidalizar 16 horas de emisión diarias y llegaría en 1994 a emitir 24 horas por día, siete días por semana. En 1992, antes de Internet, por fax y correo se recibían listados y catá-

logos de programas educativos, pro-venientes de Alemania, Inglaterra y Estados Unidos. Se delineó la programación y se contrató la emisión del material, pagando los derechos correspondientes, a sus productoras o a re-presentantes locales. Fue importante la oferta de idiomas: inglés, italiano, alemán y francés. La RAI y la Deuts-che Welle ofrecían cursos libres del pago de derechos, y se ofrecían clases

presenciales periódicas en los institutos respectivos: ICANA, Goethe, Dante Alighieri. Dado que los cursos pro-venían del exterior, el fuerte de la programación lo formaban las ciencias nuestra historia, geografía y lengua no existían en producciones locales.

La programación estaba estructurada en reales capítu-

los secuenciales. Lo usual es que un tema se desarrollara en emisjones de 25 minutos, en módulos de trece capítulos, uno para cada semana de un trimestre. Los cursos más largos mantenían la misma base trimestral, para desarrollarse en 26 ó

Y complementariamente, Cablevi-sión conectó su señal a las escuelas de de instalación ni

◆ La compañía que faltó. Antes del nacimiento de Cable-Saber, recibía muchos comentarios de aquellos hombres de negocios que en sus viajes, se quedaban atrapados en sus hoteles en Londres o New York, frente a la televisión que presentaba programas educativos, con atractivas producciones de los mas intrin-cados componentes del saber.

www.raulpalma www.teleduc.cl

"¿Cuándo lo traerán a la

Argentina?", era la pregunta. Pero cuando CableSaber inició sus emisiones, no se sumaron patrocinios Ni aún para las series educativas que en su país de origen, habían contado con el apoyo de empresas multinacio nales también instaladas en la Argen tina, y cuya presencia abría y cerra

ba cada capítulo. Pe ro ni en esos casos sus filiales locales aportaron su patroci nio propio, ni tampo-co la gestión de sus producciones extran jeras para disponer localmente de ellas..

Quizá encontra mos las razones de es to en creer que somos distintos y que en la Argentina no tienen porqué repetirse ac ciones sí necesarias en otros medios. Quizá también, por ser los presupuestos requeridos bajos en tér minos de publicidad televisiva, la decisio-

nes no llegaban a los niveles más altos, sino que eran tomadas por jóvenes educados por nosotros para un "marketing de guerra", con la premisa de "vender, vender, vender".

Y otra compañía que faltó fue la de las producciones locales, esperadas en particular de instituciones universi

tarias. No ignoro la existen-cia, entonces y ahora de programas producidos por universidades, pero no del forma-to de 13 capítulos de 25 minutos, ajustados a los contenidos de un progra-ma; sí existía y existe el formato de entrevista o de noticioso.

Hubo sin duda excepciones, de las que recuerdo –y perdón por las que olvido-, temas de salud de la Funda-ción Favaloro, un seminario de Bernardo Kliksberg en la Facultad de Ciencias Económicas de la UBA, y un curso de Contabilidad Elemental de Ignacio González García patrocinado por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Capital Federal.

Las razones de esta ausencia pue-den ser también presupuestarias, pero en mi opinión, la más importante era –y quizá sigue siendo-, un cierto temor a la televisión, el paradigma de un enfoque periodístico, y la creencia de la primacía excluyente del entretenimiento.

· Barato o caro, elemental o so**fisticado.** No menos que la palabra "crisis" debe aplicarse a nuestro sistema educativo, y más aún, a las ca-rencias de muchos argentinos con una educación harto incompleta Por eso, todas la herramientas son necesarias. Desde el maestro, el aula, los libros, los útiles escolares, has-ta la mas moderna tecnología, que hoy se concreta en la red Internet.

Y la televisión debe ser una com-ponente a ser considerada muy seriamente, que parece hoy eclipsa-da por el brillo de Internet. La tele-visión es un fenómeno social ya instalado. Difundida, creíble, de fá-cil manejo por parte del usuario.

Y el estado nacional tiene en su ma-no, y no la usa, la herramienta impres-cindible: el "canal oficial", el Canal 7, el conocido "ATC". Parece un billete-ra en el suelo que no interesa recoger Hoy el Canal 7 emite su programación durante apenas un poco más de doce horas, a partir del mediodía. Con solamente muy recientes y limitados es-bozos de TV educativa. Pasada la medianoche, y hasta el mediodía siguien-te, la pantalla está vacía. Y aquí corresponde hablar de cos-

tos. El proyecto de educación e In-ternet, educ.ar, nació del impulso de una donación de once millones de dólares, cifra que requerirá, sin du-da, algún justificado incremento a medida que se vaya extendiendo. Pues bien, ¿cuánto costaría progra-mar una franja de televisión educativa de 8 a 12, de lunes a viernes?. Son veinte horas. La compra de de

rechos de programas educativos "en-latados" tiene un costo del orden de los seiscientos dólares por hora, resultando entonces unos doce mil dólares por semana, suponiendo que toda la pro gramación sea comprada. Y para ocho meses de emisión (40 semanas), un costo estimado del orden de los quinientos mil dólares. Esta es la cifra de arranque para soñar en este proyecto, que también necesitará algunos com-

l tango surgió a fines del siglo XIX como un fenómeno under, como una contracultura de los arrabales de los grandes centros urbanos, principalmente de Buenos Aires, expresando tanto a los trabajadores como a los sectores marginales de las clases subordinadas, pero, al mismo tiempo se transformó en un canal de transmisión de fenómenos más complejos y más antiguos que abrevan de fuentes tradicionales de la cultura judeo-cristiana, en especial en la visión

Ese doble cariz, contestatario y conservador le ha otorgado seguidores y detractores a lo largo de su historia. Su mirada crítica sometida a la censura desembocó muchas veces en un individualismo extremo y en un nihilismo paralizante. Por otra parte, la profunda sensualidad de la danza agrega

un atractivo universalizador puesto que llega hasta el límite borroso de lo "permitido". 1. baile hombre/ mujer donde se in-vitan de manera bastante explícita a un posible acto sexual, con importantes determinaciones para la creación de un este reotipo de la mujer que puede participar en este ritual, pasiva más allá de la copulación, receptora de amores y odios por parte del hombre. El ejemplo más claro es la mano masculina clavada en la espalda de la mujer, dirigiendo todos sus movimientos. 2. baile hombre/ hombre, con todas las conno **LA OPINION** del IIHES

¿Por qué vuelve el tango?

ESCRIBE/ Beatriz Carolina Crisorio

Investigadora del Instituto de Investigaciones de Historia Económica y Social - Profesora Adjunta de Historia Económica y Social General - ihisecon@econ.uba.ar

taciones que esto tiene en su cobie taz machista y nomosexual. El tango es deudor de aportes multiétnicos gracias a nuestro pasado colonial (indígena, africano y criollo) y al sucesivo aporte inmigratorio, sin embargo, desemboca en la construcción de una identidad nacional en un determinado período de la historia argentina, (y por que no, uruguaya). Ha sido también un reducto de poetas/ filósofos, que nos ha reflejado en un espejo polifacético. El tango es triste, burlón e

irónico y se ha acompañado de un coro de utopías, amor pla-tónico, deseos contenidos y, pocas veces, alegrías, donde en al-gún momento de nuestras vidas, podemos identificarnos. A principios del siglo XXI se vive un renacimiento de este fenómeno con cultores en todo el mundo, no sabemos si hay que alegrarse pensando en la trascendencia de la cultura argentina y en la posibilidad de trabajo que genera esta industria, o bien entristecernos porque este reflorecimiento pare ciera estar sustentado en una restauración de las corrientes más tradicionales y retrógradas de las tendencias sociales y culturales que genera la llamada "globalización". Basta pensar en los rebrotes xenófobos que están sufriendo los países más industrializados, y particularmente Europa, que tratan de parapetarse de la invasión de los pobres del mundo, como también con el retorno a una visión tradicional del hom-bre/ macho en países como Estados Unidos, donde el feminis-

mo y la historia de género están en franco retroceso.
Sin embargo, frente a los bailes grupales sin contacto físico, donde el frenesi y el afán histérico de la exhibición exacerba el narcissimo, pero, por debajo, la incomunicación y en definitiva la alienación, el tango ofrece un retorno a un diálogo corporal de a dos. Sin duda, para expresar amores y desamores el tango tiene, y tendrá, aún vigencia. ■

BIOGRAFIA Raúl Prebisch

plementos, pero que resulta difícil imaginar que sea cuadruplicada o tripli-cada. Las cifras serán impresionantes para los individuos, pero irrisorias pa-ra los presupuestos oficiales, tanto de éxitos como de errores.

Habrá críticas. Quienes no criti-can los espacios vacíos del Canal 7, objetarán una programación que puede ser inicialmente "enlatada" y contenga rasgos culturales diferentes o no estarán de acuerdo con la forma de demostrar el teorema de Pitágoras

Pero insistamos: el "canal oficial" tiene espacios vacíos. Y espacios llenos con programas que no se diferen-cian de las propuestas de otros cana-les. Canal 7 llega a todo el país. No ies, Canai 7 liega a todo e l país. No es una señal de cable, por lo que llega a todo televisor, y gratis. Llega a las escuelas y llega a los hogares —y no todos los que necesitan educación concurren a la escuela. La televisión educativa sigue creciendo en el mundo, y por supuesto, crece más en el mun do más desarrollado. (Ver recuadro). Y los montos requeridos son bajos en términos de presupuestos oficiales. Y desde ya, la explicación de otro profe sor puede ser tan buena como la nues tra, y la penetración cultural de los Simpson y de los MTV ya existe. Por eso, a pintar en las paredes: "Televi-sión educativa ¡YA!". ■

(1) El Ing. Raúl J.A. Palma conduce desde 1988 el programa "Ensayos del Tiempo – Raúl Palma pregunta" en la TV por cable. En 1992 participó en la organización y producción de CableSaber, el primer canal educativo de la televisión, en la Señal 34 de Cablevisión, y lo dirigió hasta 1995.

Uno de los jóvenes más estudiosos

y La situación financiera de Fran cia'- publicadas en Revista de Cien-cias Económicas (RCE). Las notas de julio, sobre costo de la vida, y la de agosto sobre riqueza y renta, lo acercaban a temas de interés del Director Nacional de Estadística, ingeniero Bunge, y acaso fueron umbral de la corta carrera de Pre-

bisch como estadígrafo.
Alejandro E. Bunge, desde su ingreso a la cátedra de Estadística co-mo adjunto de Broggi, enseñaba costo de la vida. En 1918 obtuvo por primera vez 'Números indicadores del costo de la vida' y 'Salarios nominales y reales', que publicó en Revista de Economía Argentina (REA), y en 1919 publicó en La Prensa artículos sobre costo de la vida, salarios y poder adquisitivo del dinero. Suscitaron interés tales estudios y el CD de la FCE resolvió que se dedicasen a esos temas las clases prácticas del curso de Esta-dística de 1919, y que Bunge dictase un seminario sobre 'el valor ad-quisitivo de la moneda'.

En la RCE -noviembre y diciembre 1919- salió una traducción de Prebisch vinculada al curso de Ni renstein: su versión del francés de un capítulo de Wagner, "Diferencia v combinación de móviles en los actos económicos

• Su paso por el CECE. En diró la comisión directiva del CECE (período 1919-20) co-mo protesorero. Entre los vocales estaba Eugenio A. Blanco. Pre-bisch fue candidato (derrotado) a la presidencia del CECE por el partido reformista. También in-gresó a la RCE como redactor por el CECE, con Julio Silva. Todas estas actividades, lejos de

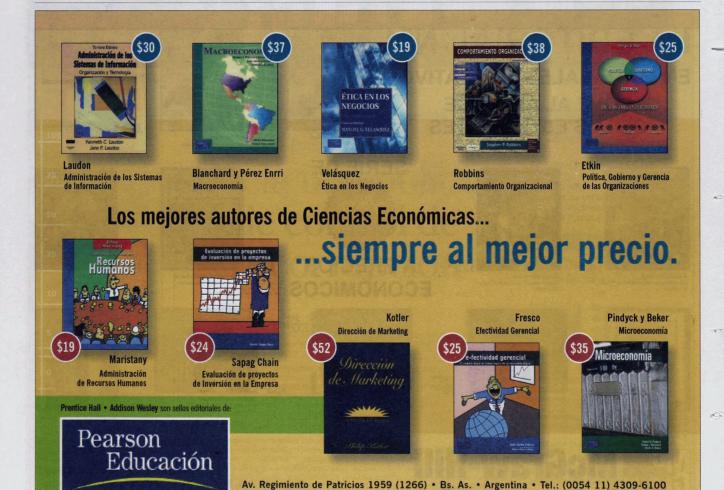
restarle tiempo, aumentaban su lucidez y rendimiento, pues entre fi-nes de noviembre y principios de diciembre del 19 -en dieciocho días-rindió cinco asignaturas, todas con nota alta: Contabilidad, Fuentes de Riqueza Nacional, Matemática Fi-nanciera, Legislación Comercial y Geografía Económica Nacional. El 22 de diciembre rindió con Nirenstein Economía Política (primer curso), con nota máxima

 Estudiando con Gondra, En 1920 le tocó estudiar con Gondra. Pe ro el profesor "empleaba un tiempo considerable en explicar el peso y aleación ¡de la moneda romana!. Nosotros teníamos ansiedad por saber cuál era la esencia de la historia eco-nómica en la antigüedad". "Con otro compañero decidimos llevar a todo el curso a no asistir a las clases del doctor Gondra". El decano interventor Eleodoro Lobos llamó a los rebeldes, y los recibió "con una autoridad paternal tan impresionan-

te", que en lugar de regañarlos, les preguntó que pasaba y les aconse jó plantear de viva voz su inquietud a Gondra, quien reconoció que no tenían signo perturbador y sólo que-rían aprender. "El doctor Lobos, a raíz de eso, siendo uno de los abogados de más prestigio de Buenos ai-res, me dijo 'venga usted todos los miércoles, a mi estudio a tal hora', y se entretenía conversando una hora conmigo, comentando un libro o acontecimientos"

♦ Estudiando con Bunge. También cursó Estadística con Alejandro Bunge. Este con "insuficiente inclinación a la docencia formal", en las primeras tres décadas de la Facultad sólo dio 84 clases, en 1913-15 y 1917-20. Fue coincidencia que le to-case a Prebisch ser su alumno en 1920. El CD había dispuesto que Bunge dictase de nuevo el seminario sobre "Costo de la vida v poder adquisitivo de la moneda". Prebisch sería algo más que un cursante. Bunge –dice Imaz- "entrevió las ex-cepcionales condiciones de su alumno, y deseoso de convertirlo en de positario de experiencias, le abrió de par en par las puertas de su despacho." Meses antes de concluir el curso de Estadística (examen rendido el 25 de noviembre) va Prebisch publicó su primera nota en la REA (julio-agosto 1920): un comentario del libro Estadística de precios y números indicadores del Perú, donde aclaraba: "Resumen de la exposiaciaraoa: Resumen de la exposi-ción hecha en clase, en el Instituto del costo de la vida y poder adqui-sitivo de la moneda". El número si-guiente (septiembre-octubre) publi-có su recensión del libro de Irving Fisher: Stabilizing the dollar, traí-do por Bunge desde Washington. En el transcurso del seminario, Bunge quedó sin la asistencia de su colaborador Emilio Ravignani, reclamado para dirigir la carrera de Historia en Filosofía y Letras. Ya "Bunge había entrevisto en el joven Prebisch al eventual suce-sor", y lo propuso como su ayudan te al director del Seminario de Eco-nomía y Finanzas, Eduardo M. Gonella. Designado avudante segundo en septiembre del 20, Prebisch se ocupó en que esa designación no pasase ignorada, y en el número de noviembre-diciembre de la REA publicó 'El ajuste de los salarios al costo de la vida', donde constaba su flamante condición: "Jefe de Tranamante condicioni. Sete de 11a-bajos prácticos del Instituto del cos-to de la vida y poder adquisitivo de la moneda". En el 21 publicó, en In-vestigaciones de Seminario, 'Pla-nes para estabilizar el poder adquistivo de la moneda'. Allí hizo constar: "Profesor: Ing. Alejandro E. Bunge. Jefe del curso: Sr. Raúl Prebisch". ¡No había cumplido veinte años! ■

(continuará)



Fax: (0054 11) 4309-6199 • e-mail: info@pearsoned.com.ar

APRENDIZAJE

Pasión por aprender

EL APRENDIZAJE COMO UNA PASION. En una serie de cuatro artículos se desgranan reflexiones que invitan a soñar, a aprender a aprender, a aprender a enseñar, a aprender a pensar, a aprender a hacer y a aprender a tener. En esta entrega se invita a aprender a pensar.



Aprender a pensar

"La mente es como es como un paracaídas, sólo funciona

Albert Einstein

Aristóteles en Ética a Nicómaco le decía a su hijo "amando, hijo mío se aprende a amar, rezando, hijo mío se aprende a rezar." Yo diría: "pen-sando, hijo mío se aprende a pensar".

Estoy convencido de que ejerci-tar el pensamiento es el camino para que nuestros pueblos puedan en-

ar al mundo desarrollado. Tenemos que entrenarnos para la complejidad, la incertidumbre para comprender el nuevo paradig ma. No sólo trabajar en la infraes tructura, sino también en lo que "se da", en lo que aparece, en lo superficial, en lo que cambia, en la supe restructura, en los bordes.

Profundizar, reflotar el "porqué", mantener esa curiosidad insaciable que nos caracterizaba de niños. De bemos estar atentos, bucear en lo aparentemente evidente, debemos asociar, disociar, hacer, deshacer, re-hacer, desviarnos, encausarnos, cambiar, innovar, romper. En este mun-do sistémico es importante estar más despiertos, más inteligentes que nunca, debemos entrenarnos para poder establecer relaciones entre cosas que son aparentemente distintas.

Mientras tanto no caigamos per-manentemente en la tentación dualista de que si pensamos (ocio), no ctuamos (neg-ocio), si somos estructuralistas (como), no podemos ser historicistas (porque). La velocidad y la turbulencia del cambio nos obliga a hacer/pensar en simultaneidad. Asistimos a la paradoja de que no alcanza ni con un porqué ni con un cómo. Se trata más bien de un "co-que", aunque resulte cacofónico, bus-

FSCRIRE/

Pablo Aristizabal

Profesor Adjunto de Comercialización paristizabal@e-marketing.com.ar

ca fusionar dos supuestos opuestos que en el transcurrir del tiempo han viajado por caminos paralelos

El filósofo Gilles Deleuze en un reportaje concedido a la revista Magazine Littéraire decía: "los intelectuales tienen una cultura formidable, tienen una opinión sobre todo, yo no soy intelectual porque no tengo una cultura disponible, ninguna reserva. Lo que sé, lo sé por las necesidades de un trabajo actual, y si lo retomo muchos años después ,tengo que reaprender todo de nuevo".

La filosofía de Deleuze es la filosofía de la paradoja. El aprendizaje esta más vinculado al olvido que al recuerdo, la creación más a la

esmemoria que a la conciencia. De leuze fue un vanguardista que imaginaba a la filosofía como un sa-ber creativo, un crear y recrear en constante circulación. Recrearnos diariamente, practicar con nuestra mente, vaciarnos, aprender, olvidar y volver a aprender incluso sobre lo mismo, entrenar nuestra mente para poder competir o para jugar bajo las reglas del nuevo paradigma

"El pensamiento tradicional se preocupa por la búsqueda y el descubrimiento, al pensamiento paralelo le interesa el diseño y la creación Edward De Bono

Día a día, década a década, la idea de la verdad única se está debilitando así como también las dualidades sean de la escuela filosófica que fueren; vivimos en un estado de recreación permanente. Las respuestas pre-armadas o prefijadas jamás nos permitirán tomar las decisiones que minuto a minuto poner en juego nuestro ser.

"Analizamos bien y decimos mal" insistía sabiamente Jean Paul Sallenave en La Gerencia Integral. Ana-lizar involucra un proceso ordena-do de utilización de herramientas y técnicas, cosa fácil de enseñar. De hecho en los colegios y en las universidades se enseña a analizar, pero no se enseña a tomar decisiones, a decidir con criterio, decidimos mal porque pensamos mal. Es distinto entrenar para el hacer que para el pensar.

"Aprender a pensar implica: Aprender a renunciar a viejos requerimientos, arrender

Luis Jalfen

LA EDITORIAL Nº1

EN MATERIALES EDUCATIVOS

PONE AL ALCANCE **DE LOS ESTUDIANTES**











A PRECIOS **ECONÓMICOS**

















Informes:

Suipacha 745 8º Piso (1008) Buenos Aires, Argentina Tel.: 4326-1384/1752/1758/1845 Tel./Fax.: 4393-2400

e-mail: mcgraw@ba.net